

RadioAgenti.IT: La Web Radio per Agenti di Commercio Enasarco e Aziende Mandanti

Nuovi punti vendita nella zona dell'agente

DELLA REDAZIONE DI RADIO AGENTI.IT

Il tema delle provvigioni indirette è spinoso ed è un diritto che difficilmente viene rivendicato dall'agente e altrettanto difficilmente riconosciuto dalle mandanti. Ma sempre di diritto si tratta. In studio, martedì 2 aprile, ci spiegherà tutto nel dettaglio l'avvocato Lorenzo Bianchi.

Un'azienda mandante ha la facoltà di aprire punti vendita nella zona di competenza dell'agente, senza riconoscergli nulla dal punto di vista retributivo? Se così fosse la sensazione sarebbe quella di avere la "concorrenza in casa". Il quesito, da un punto di vista giuridico, non è affatto semplice, poiché sono molteplici le conclusioni a cui è possibile approdare. Una prima analisi si dovrebbe fermare a quanto messo nero su bianco sul contratto tra le parti. Alcuni contratti già prevedono la possibilità che l'azienda apra punti vendita in zona, e che, alle vendite condotte a termine da questi, vengano corrisposte provvigioni ridotte all'agente. Accade alquanto frequentemente che nel contratto, a fronte di una eventualità simile, si escluda il diritto alla provvigione. In tal caso, la sottoscrizione da parte dell'agente gli impedirebbe qualsiasi contestazione futura. Quindi, quello che sembra venir fuori ad un primo sguardo è un quadro in cui la mandante può fare praticamente quello che vuole. Non è proprio così: ogni comportamento, nell'ambito di un rapporto di agenzia, deve conformarsi al principio della ragionevolezza. Ovviamente, l'inaugurazione di un negozio aziendale avrà un impatto negli affari dell'agente, poiché ridurrà i margini di vendite che egli può concludere: una parte di consumatori finali non acquisterà più dai clienti da lui serviti, che firmeranno dunque meno ordini. Ma se i negozi aperti diventassero cinque, le potenzialità di vendita verrebbero completamente, o quasi, annullate.

Focus IO: tutti i dati e le informazioni contenuti in questa focus sono a cura di Radio Agenti.IT che ne garantisce la correttezza e veridicità, a soli fini informativi.



RadioAgenti.IT

PALINSESTO DAL 28/03 AL 03/04

SCARICA L'APP GRATUITA E ASCOLTA RADIOAGENTI.IT



| | |
|---|---|
| <p>in diretta giovedì 28/03</p> <p>🕒 13:05 OBBIETTIVO AGENTI Telepass: come scaricare i costi dell'autostrada e avere la fattura elettronica</p> <p>🕒 18:05 IL PORTAFOGLIO Vendere anche in tempo di crisi: utili suggerimenti per uscire dal cliente con in mano il contratto firmato</p> | <p>in diretta lunedì 01/04</p> <p>🕒 13:05 OBBIETTIVO AGENTI Puntata speciale 1° aprile: tema a sorpresa</p> <p>🕒 18:05 IL PORTAFOGLIO È meglio il diavolo che conosci. La trappola della zona di confort e come uscirne</p> |
| <p>in diretta venerdì 29/03</p> <p>🕒 13:05 OBBIETTIVO AGENTI Agenti di commercio italiani e aziende mandanti estere: la regolamentazione del contratto di agenzia internazionale</p> <p>🕒 18:05 IL PORTAFOGLIO È possibile identificare i clienti tipo?</p> | <p>in diretta martedì 02/04</p> <p>🕒 13:05 OBBIETTIVO AGENTI Apertura di punti vendita nella zona esclusiva dell'agente. La mandante lo può fare?</p> <p>🕒 18:05 IL PORTAFOGLIO Parliamo tutto il giorno con i clienti ma ci blocchiamo se c'è qualcosa da chiedere per noi stessi. Come superare il blocco?</p> |
| <p>sabato 30/03</p> <p>domenica 31/03</p> <p>🕒 06:00 MARATONA OBBIETTIVO AGENTI In replica consecutiva le 5 puntate di Obiettivo Agenti andate in onda durante la settimana: dalle ore 6:00 alle ore 11:00 e dalle ore 12:00 alle ore 17:00</p> | <p>in diretta mercoledì 03/04</p> <p>🕒 13:05 OBBIETTIVO AGENTI Guida in stato di ebbrezza e omicidio stradale: regolamentazione e pene</p> <p>🕒 18:05 IL PORTAFOGLIO 6 segreti per raggiungere il target di vendita</p> |

CONTATTA LA REDAZIONE @ redazione@radioagenti.it ☎ 329.672.55.62 ☎ 06.41.21.76.88

SEGUICI SUI NOSTRI CANALI SOCIAL 📄 www.facebook.com/RadioAgenti 📱 @RadioAgenti 📺 @radioagenti

Giovedì 28 Marzo 2019 - S.690

Tutti i giovedì su **ItaliaOggi**

Annunci di Ricerca Agenti www.CercoAgenti.it



Cerco AGENTI

Sei alla ricerca di agenti e vuoi inserire un annuncio in questa rubrica?

Info Line ☎ **800.320.315**

Tutte le inserzioni relative a ricerche e offerte di lavoro debbono intendersi riferite a personale sia maschile che femminile, essendo vietata, ai sensi dell'art.1 della legge 9-12-77, n. 903, qualsiasi discriminazione fondata sul sesso per quanto riguarda l'accesso al lavoro, indipendentemente dalle modalità di assunzione e quale che sia il settore, o il ramo di attività. - Tutti gli annunci e la raccolta di candidature avvengono in ottemperanza al D.LGS n. 196/2003 e artt. 13 e 14 del Reg. UE 679/2016 in materia di Privacy. Per maggiori informazioni www.cercoagenti.it/privacy - La gestione di "Banche Dati", "Dati personali", relativa "Diffusione" e "Trattamento" è di pertinenza delle rispettive aziende inserzioniste, nella persona del responsabile al trattamento dei dati, nel rispetto dei diritti, delle libertà fondamentali, nonché della dignità delle persone fisiche, con particolare riferimento alla riservatezza e all'identità personale. Tutte le risposte devono contenere l'Autorizzazione al trattamento dei dati.

Agenzia Nestlé - Haribo Sperlari - Ricola e Natfood
ricerca
Agente MONOMANDATARIO
zona **Genova Valpolcevera**.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: ferrero.genova@alice.it

Kruzer S.r.l., società specializzata in consulenza in tema di privacy, ricerca per la **Lombardia**
Agenti Plurimandatari introdotti in uno o più di questi settori:
- commercialisti e consulenti del lavoro;
- servizi sanitari e assistenziali;
- servizi finanziari e assicurativi;
- aziende medio-grandi.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: info@kruzer.it

Vanguard **LUBRIFICANTI e FLUIDI SPECIALI AD ALTO CONTENUTO TECNOLOGICO**

La Compagnia Italiana Lubrificanti S.p.A.
RICERCA Agenti di vendita nel settore LUBRIFICANTI e FLUIDI SPECIALI, nelle seguenti province/aree del LAZIO: Roma e Frosinone.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: cl@compagniaitalianalubrificanti.it

Emmerre Group
Emmerre Group, per importante commessa Luce & Gas e Telecomunicazioni a livello nazionale, ricerca candidati con esperienza nei ruoli di **Agente di Commercio e Venditore in Calabria**.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: selezioni@emmerregroup.it

Fontanara S.r.l., società specializzata nella produzione e confezionamento di olio extra vergine di oliva, ricerca **Agenti Plurimandatari** per le zone di **Vicenza, Padova, Venezia e Treviso**.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: info@fontanara.it

CAR-Life.it Servizi e Garanzie Auto
Car Life S.r.l. è una società giovane e dinamica, nasce dalla forte voglia di cambiamento nel settore delle **garanzie auto, stiamo cercando sul territorio Nazionale professionisti commerciali**.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: info@car-life.it

endurancegroup
Endurance Group S.r.l., società di consulenza, nell'ambito del potenziamento della propria rete di vendita, ricerca per la regione **Lombardia** **Agente di Vendita Monomandatario**.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: simone@endurancecloud.com

Azienda Italiana leader nel mercato nazionale di riferimento
ricerca Agenti Plurimandatari Canale Ho.Re.Ca. / Food Service. Zona di interesse: **Milano e provincia, Torino e provincia**.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: hr@santanna.it

Itactron S.r.l., azienda operante nel settore della **sicurezza e nella distribuzione di sistemi antitaccheggio**, ricerca **Agenti di Commercio Mono o Plurimandatari nel Lazio**.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: info@itactron.it

Vitolo Tlc S.p.A., azienda leader nel settore della distribuzione di **telefonia e elettronica di consumo**, cerca **Agenti Mono e Plurimandatari** nelle province di **Vibo Valentia e Reggio Calabria**.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: curriculum@vimatel.it

SOP S.r.l. sta selezionando **Agenti** per l'ampliamento della rete di vendita per il settore **Agro-zootecnico** nelle seguenti regioni **EMILIA ROMAGNA, LOMBARDIA, PIEMONTE e VENETO**.
L'agente dovrà proporre soluzioni e prodotti per l'allevamento della bovina da latte da integrare nell'alimentazione, per il trattamento dei liquami, impianti di biogas e per il trattamento dei foraggi.
Si valutano anche candidature per lo sviluppo nel settore dei suini e dei bovini da carne.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: info@sopgroup.com

MORETTO, dal 1928 produce preparati in polvere per bar (cioccolate in tazza, frappe, granite, crema caffè, ecc)
Cerca agenti plurimandatari solo se introdotti nel canale BAR e INGROSSO nelle regioni:
Emilia Romagna, Friuli Venezia Giulia, Liguria, Lombardia, Marche, Piemonte, Toscana, Trentino Alto Adige, Valle D'Aosta e Veneto.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: info@prodottimoretto.com

Cerchiamo persona qualificata da inserire come **area manager**.
Richiesta esperienza nel settore dei serramenti, capacità di gestione dei clienti e degli influencer del settore.

Regioni di ricerca **Emilia Romagna e Toscana**.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: stefano.parigi@atlacoop.it

AV Sanification S.r.l., azienda leader che si occupa di **sanificazione degli impianti aerulici e di condizionamento**, ricerca un **Agente Plurimandatario** nella **Campania**.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: info@avsanification.com

SELEMARK, società specializzata nella fornitura di **Strumentazione Industriale e di Processo**, ricerca **Agenti Plurimandatari in tutta Italia**.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: selemark@selemark.it

M.I.T. ITALIA S.r.l., distributore nazionale settore **Orto-Trauma, Neuro, Maxillo**, con prodotti esclusivi brevettati, ricerca **Agenti Plurimandatari in Sardegna**.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: info@mititalia.it