

RadioAgenti.IT: La Web Radio per Agenti di Commercio Enasarco e Aziende Mandanti

# Deducibile o non deducibile: questo è il problema

DELLA REDAZIONE DI RADIO AGENTI.IT

**U**na pratica sempre più diffusa presso gli agenti di commercio è quella di prendere a noleggio a lungo termine un'automobile, ovvero il bene strumentale più importante per un professionista del ramo. Nel giro di pochi anni è probabile addirittura che la maggior parte delle vetture a disposizione degli agenti provverrà dal parco auto di una compagnia di noleggio. Questo perché le tariffe sono sempre più competitive e viene offerta la tranquillità di rivolgersi sempre allo stesso interlocutore di fronte agli imprevisti in cui si può incappare nei moltissimi chilometri percorsi. Spesso e volentieri, tra l'altro, la scelta di chi punta sul noleggio e non sull'acquisto non dipende dal risparmio fiscale, particolarmente incisivo per chi percorre pochi chilometri, ma proprio sulla possibilità di delegare la gestione degli imprevisti e la sicurezza di non rimanere mai con l'auto ferma. In ogni caso con il noleggio a lungo termine si possono portare in deduzione non solo i costi del noleggio stesso, ma anche tutti gli extra. Martedì 21 maggio in diretta dalle 13:05 alle 14:00 a Obiettivo Agenti chiederemo al dott. Massimiliano Bellucci di spiegarci meglio come funziona proprio la deducibilità degli extra (manutenzione, cambio gomme, bollo, assistenza stradale) e se sarà possibile dedurre questi costi anche nel caso in cui le singole voci non venissero esplicitate in fattura. Sia il costo del noleggio sia quello dei servizi accessori sono deducibili all'80% del totale, ma il primo ha una soglia massima annuale - portata recentemente da 3.615 € a 5.164 € -, mentre il secondo non ha un limite massimo. Ovviamente, le voci relative agli extra dovranno essere indicate analiticamente in fattura che di solito quantomeno distingue i due canoni, quello del nolo e quello dei servizi extra, appunto.

Focus IO: tutti i dati e le informazioni contenuti in questa focus sono a cura di Radio Agenti.IT che ne garantisce la correttezza e veridicità, a soli fini informativi.



**RadioAgenti.IT**

PALINSESTO DAL 16/05 AL 22/05

SCARICA L'APP GRATUITA E ASCOLTA RADIOAGENTI.IT



|                                 |  |                                   |  |
|---------------------------------|--|-----------------------------------|--|
| <b>in diretta giovedì 16/05</b> | <p><b>13:05</b> <b>OBBIETTIVO AGENTI</b><br/>È necessario pretendere l'aggiornamento dell'elenco clienti nel contratto se l'azienda affida nuove zone e nuovi clienti all'agente?</p> <p><b>18:05</b> <b>IL PORTAFOGLIO</b><br/>Vendere è questione di tecnica. Conosci la tecnica SPIN?</p> | <b>in diretta lunedì 20/05</b>    | <p><b>13:05</b> <b>OBBIETTIVO AGENTI</b><br/>Pensione Enasarco: nuovo calcolo previsionale, versamenti volontari e rendita contributiva. In studio i tecnici della Fondazione Enasarco</p> <p><b>18:05</b> <b>IL PORTAFOGLIO</b><br/>Come un capo area può fare la differenza e far rendere al meglio il suo team?</p> |
| <b>in diretta venerdì 17/05</b> | <p><b>13:05</b> <b>OBBIETTIVO AGENTI</b><br/>Regime forfettario, le novità della maxi circolare dell'Agenzia delle Entrate</p> <p><b>18:05</b> <b>IL PORTAFOGLIO</b><br/>Fai il venditore per lavoro o per indole?</p>   | <b>in diretta martedì 21/05</b>   | <p><b>13:05</b> <b>OBBIETTIVO AGENTI</b><br/>Deducibile o non deducibile: questo è il problema. I costi di manutenzione dell'auto a noleggio</p> <p><b>18:05</b> <b>IL PORTAFOGLIO</b><br/>Ho fallito e te lo racconto! Come riuscire a sentirsi meglio dopo un fallimento</p>   |
| <b>sabato 18/05</b>             | <p><b>06:00</b> <b>MARATONA OBBIETTIVO AGENTI</b><br/>In replica consecutiva le 5 puntate di Obiettivo Agenti andate in onda durante la settimana: dalle ore 6:00 alle ore 11:00 e dalle ore 12:00 alle ore 17:00</p>  | <b>in diretta mercoledì 22/05</b> | <p><b>13:05</b> <b>OBBIETTIVO AGENTI</b><br/>Puntata di approfondimento: le indennità di fine rapporto</p> <p><b>18:05</b> <b>IL PORTAFOGLIO</b><br/>No ai monologhi nella vendita! Come potenziare l'ascolto attivo</p>   |
| <b>domenica 19/05</b>           |  |                                   |  |

CONTATTA LA REDAZIONE @ redazione@radioagenti.it ☎ 329.672.55.62 ☎ 06.41.21.76.88

SEGUICI SUI NOSTRI CANALI SOCIAL 📄 www.facebook.com/RadioAgenti 📱 @RadioAgenti 📺 @radioagenti

Giovedì 16 Maggio 2019 - S.695

Tutti i giovedì su **Italia Oggi**

Annunci di Ricerca Agenti [www.CercoAgenti.it](http://www.CercoAgenti.it)



**Cerco AGENTI**

Sei alla ricerca di agenti e vuoi inserire un annuncio in questa rubrica?

Info Line ☎ **800.320.315**

Tutte le inserzioni relative a ricerche e offerte di lavoro debbono intendersi riferite a personale sia maschile che femminile, essendo vietata, ai sensi dell'art.1 della legge 9-12-77, n. 903, qualsiasi discriminazione fondata sul sesso per quanto riguarda l'accesso al lavoro, indipendentemente dalle modalità di assunzione e quale che sia il settore, o il ramo di attività. - Tutti gli annunci e la raccolta di candidature avvengono in ottemperanza al D.LGS n. 196/2003 e artt. 13 e 14 del Reg. UE 679/2016 in materia di Privacy. Per maggiori informazioni [www.cercoagenti.it/privacy](http://www.cercoagenti.it/privacy) - La gestione di "Banche Dati", "Dati personali", relativa "Diffusione" e "Trattamento" è di pertinenza delle rispettive aziende inserzioniste, nella persona del responsabile al trattamento dei dati, nel rispetto dei diritti, delle libertà fondamentali, nonché della dignità delle persone fisiche, con particolare riferimento alla riservatezza e all'identità personale. Tutte le risposte devono contenere l'Autorizzazione al trattamento dei dati.

**Mi.Gi.**, Azienda Leader nell'importazione e nel commercio all'ingrosso di biciclette elettriche, sul mercato da più di 15 anni, **Cerca Agenti di Commercio Mono/Plurimandatario** per zone libere.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: [info@migi-bikes.com](mailto:info@migi-bikes.com)

**Geoplan** seleziona Agenti/Venditori amboscia per le province libere di tutte le regioni.

**Si richiede:** Partita IVA, età compresa tra i 25 e i 55 anni, disponibilità a lavorare a tempo pieno da subito.

**Si offre:** ottime possibilità di guadagno da subito (4.500,00/5.500,00 mensili), possibilità di crescita professionale, **acconti provvigionali bisettimanali**, periodo di istruzione e affiancamento, zona di attività vicino residenza, inquadramento Enasarco, appuntamenti prefissati dall'Azienda.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: [risorseumane@geoplan.it](mailto:risorseumane@geoplan.it)

**FARMACA INTERNATIONAL S.p.A.** è azienda italiana Leader nella distribuzione di prodotti e servizi nel settore cosmetico professionale destinati agli acconciatori, operante in tutto il territorio nazionale da oltre 30 anni con i grandi marchi come **PROTOPLASMINA, DEFILÉ, CHARME, ESTRO, ESIGENT.**

**Ricerca Consulenti di Vendita** nelle seguenti zone: **MILANO, BRESCIA, VENEZIA, TREVISO, UDINE, REGGIO EMILIA, LUCCA, LIVORNO, LECCO, CAGLIARI.**

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: [farmaca@farmaca.com](mailto:farmaca@farmaca.com)

**Doonxs** La Doonxs Corporate S.r.l., azienda specializzata nella produzione e personalizzazione di display Led, ricerca su tutto il territorio nazionale **Agenti Monomandatari** cui affidare in esclusiva, la promozione e lo sviluppo delle vendite presso la potenziale clientela nelle zone "libere", inquadramento Enasarco.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: [redazione@cercoagenti.it](mailto:redazione@cercoagenti.it)

**Specchiasol S.r.l.**, azienda leader nel settore fitoterapico e integratori, **Cerca Agenti** per la zona di **Milano città e provincia Nord** per il canale farmacia.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: [selezione@specchiasol.it](mailto:selezione@specchiasol.it)

**Azienda leader (www.nettex.it)** produttrice di prodotti chimici **Cerca Agenti Pluri-Mandatari** per il settore **TERMOIDRAULICO** nelle regioni **PUGLIA, TOSCANA e VENETO.**

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: [selezione\\_agenti@fourgroupsrl.it](mailto:selezione_agenti@fourgroupsrl.it)

**Kemper S.r.l.**, società certificata UNI EN ISO 9001, produce un'ampia gamma di prodotti chimici per manutenzione e processi industriali quali solventi, detergenti, svernicianti, prodotti per il metal treatment, lubrificanti, protettivi, prodotti per il trattamento acque, ecc..

**Ricerca:** Venditori Tecnico-commerciali per le province di **PARMA e REGGIO EMILIA** e Regioni **VENETO e LOMBARDIA.**

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: [info@kemper.it](mailto:info@kemper.it)

**DENTAID** Esperti in salute orale

**Dentaid S.r.l.**, azienda leader nel mercato farmaceutico dell'igiene orale, cerca **Informatori/Venditori** nelle zone **Marche, Roma e provincia** che si occupino dell'informazione e vendita nel canale odontoiatrico e del posizionamento dei prodotti nella Farmacia.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: [cvisorseumane2014@gmail.com](mailto:cvisorseumane2014@gmail.com)

**Arredo Park**, azienda costruttrice di **attrezzature ludiche per parchi gioco e arredo urbano**, ricerca **Agenti Plurimandatari** a cui affidare lo sviluppo della zona assegnata. La ricerca è da intendersi per:

- Province di **VR - VI - RO;**
- Province **RN - RA - FE - FC;**
- Regione **Toscana;**
- Regione **Trentino Alto Adige.**

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: [alessio.corsi@arredopark.it](mailto:alessio.corsi@arredopark.it)

**BERNER S.p.A.** per potenziare la rete commerciale seleziona Professionisti della vendita sul territorio nazionale.

**Cosa proponiamo:**

- Rimborso spese, provvigioni fisse e variabili legate al raggiungimento di obiettivi quantitativi e qualitativi della vendita.
- Strumenti informatici per ottimizzare l'attività in zona.
- Affiancamento costante del proprio responsabile per il raggiungimento degli obiettivi.
- Formazione continua e possibilità di crescita professionale in base alle attitudini e potenzialità di ciascuno.
- Attività di supporto tramite tutte le aeree aziendali per favorire le fasi della vendita, garantendo così servizio e soddisfazione dei nostri clienti e collaboratori.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: [shop.berner.eu/it-it/lavora-con-noi](http://shop.berner.eu/it-it/lavora-con-noi)

**Metal.ri S.r.l.**, specialista nella progettazione e produzione di strutture miste (acciaio-calcestruzzo), ricerca **Agenti Plurimandatari** per ampliamento della propria rete commerciale.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: [recruiting@metalri.eu](mailto:recruiting@metalri.eu)