

RadioAgenti.IT: La Web Radio per Agenti di Commercio Enasarco e Aziende Mandanti

Decadenza e prescrizione delle indennità

DELLA REDAZIONE DI RADIO AGENTI.IT

Un agente di commercio che riceve disdetta dalla mandante ha diritto alle indennità. Capita spesso però che alla chiusura del rapporto le aziende non ne facciano menzione e spetta all'agente farne richiesta. A volte si teme di sollevare l'argomento, a volte non si sa bene come richiedere quanto spetta.

Quali sono i diritti sulle indennità e come farli valere?

Per prima cosa è opportuno sapere che il diritto alle indennità di legge sono soggette a decadenza. Se il soggetto che vanta il diritto non lo rivendica entro un anno dalla chiusura del rapporto, allora questo stesso diritto decade, muore. Occorre quindi una richiesta, quindi una pratica impeditiva della decadenza, a partire dalla quale decorreranno i dieci anni oltre i quali il diritto andrebbe in prescrizione.

Per i non addetti ai lavori, la differenza tra decadenza e prescrizione potrebbe sembrare una sottigliezza quasi eccessiva, ma non lo è affatto: la decadenza è un effetto che la Legge collega all'inerzia del soggetto che deve richiedere questo diritto; se questi non lo chiede, dimostra di non averne interesse. Al contrario, la prescrizione è legata al solo fattore temporale.

Hai domande? Scrivici su WhatsApp al 3296725562 e raccontaci il tuo caso. Per ascoltare le dirette di Radio Agenti.it, scarica l'app gratuita all'indirizzo internet www.radioagenti.it/app

Focus IO: tutti i dati e le informazioni contenuti in questa focus sono a cura di Radio Agenti.IT che ne garantisce la correttezza e veridicità, a soli fini informativi.



RadioAgenti.IT
PALINSESTO DAL 05/12 AL 11/12

SCARICA L'APP GRATUITA E ASCOLTA RADIOAGENTI.IT



in diretta giovedì 05/12	<p>🕒 13:05 OBBIETTIVO AGENTI L'azienda mi chiede la restituzione di 40.000 € di anticipi provvigionali degli ultimi 5 anni. Non so come fare!</p> <p>🕒 18:05 IL PORTAFOGLIO Persuadere, Vincere e Con-Vincere. La comunicazione carismatica nel business</p>	indiretta lunedì 09/12	<p>🕒 13:05 OBBIETTIVO AGENTI L'azienda non rispetta il contratto di agenzia? Tutelati! Sì, ma come?</p> <p>🕒 18:05 IL PORTAFOGLIO Le parole tossiche nella vendita, quelle da non pronunciare mai!</p>
in diretta venerdì 06/12	<p>🕒 13:05 OBBIETTIVO AGENTI Aprire la partita iva nel 2020 come agente di commercio in regime forfettario: tutti i consigli</p> <p>🕒 18:05 IL PORTAFOGLIO Meta o viaggio? Creare obiettivi raggiungibili</p>	in diretta martedì 10/12	<p>🕒 13:05 OBBIETTIVO AGENTI Omaggi di Natale ai clienti: si possono scaricare dalle tasse?</p> <p>🕒 18:05 IL PORTAFOGLIO Come organizzare un giro visite efficace</p>
sabato 07/12	<p>🕒 06:00 MARATONA OBBIETTIVO AGENTI In replica consecutiva le 5 puntate di Obiettivo Agenti andate in onda durante la settimana: dalle ore 6:00 alle ore 11:00 e dalle ore 12:00 alle ore 17:00</p>	in diretta mercoledì 11/12	<p>🕒 13:05 OBBIETTIVO AGENTI Autofattura: quando e come farla?</p> <p>🕒 18:05 IL PORTAFOGLIO Si può davvero gestire il tempo?</p>

CONTATTA LA REDAZIONE @ redazione@radioagenti.it ☎ 329.672.55.62 ☎ 06.41.21.76.88

SEGUICI SUI NOSTRI CANALI SOCIAL 📄 www.facebook.com/RadioAgenti 📧 @RadioAgenti 📱 @radioagenti

Giovedì 05 Dicembre 2019 - S.718

Tutti i giovedì su **ItaliaOggi**

Annunci di Ricerca Agenti www.CercoAgenti.it



Cerco AGENTI

Sei alla ricerca di agenti e vuoi inserire un annuncio in questa rubrica?

Info Line ☎ **800.320.315**

Tutte le inserzioni relative a ricerche e offerte di lavoro debbono intendersi riferite a personale sia maschile che femminile, essendo vietata, ai sensi dell'art.1 della legge 9-12-77, n. 903, qualsiasi discriminazione fondata sul sesso per quanto riguarda l'accesso al lavoro, indipendentemente dalle modalità di assunzione e quale che sia il settore, o il ramo di attività. - Tutti gli annunci e la raccolta di candidature avvengono in ottemperanza al D.LGS n. 196/2003 e artt. 13 e 14 del Reg. UE 679/2016 in materia di Privacy. Per maggiori informazioni www.cercoagenti.it/privacy - La gestione di "Banche Dati", "Dati personali", relativa "Diffusione" e "Trattamento" è di pertinenza delle rispettive aziende inserzioniste, nella persona del responsabile al trattamento dei dati, nel rispetto dei diritti, della libertà fondamentali, nonché della dignità delle persone fisiche, con particolare riferimento alla riservatezza e all'identità personale. Tutte le risposte devono contenere l'Autorizzazione al trattamento dei dati.

CENTRO ANTINFORTUNISTICO AMBROSIO

Centro specializzato nelle problematiche relative a sicurezza sul lavoro, ambiente, HACCP, privacy, formazione, etc...

Ricerca un Agente con competenze in materia di vendita di servizi.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: michela@centroantinfortunistico.it

Archipelagus

Archipelagus Line & Energy si presenta come fornitore energetico per: PMI, Ho.Re.Ca., condomini, liberi professionisti e famiglie. **Cerchiamo Agenzie e/o Agenti** con: conoscenza nel settore gas ed energia elettrica; conoscenza del territorio e comprovata produzione mensile sia di business che di consumer; attitudine a lavorare con canvass e per obiettivo.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: antongiulio.e@archipelagusgas.it

COMPAGNIA ENERGETICA ITALIANA

Vuoi consolidare la tua attività di Agente migliorando la tua posizione lavorativa? **Selezioniamo Agenti e Agenzie di vendita Gas ed Energia** per il mercato Retail e Consumer a cui proporre Mandato diretto Enasarco.

Remunerazione: gettoni Una-Tantum all'acquisizione, provvigioni continuative nel tempo, canvass e programmi commerciali a lungo termine.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: l.franceri@compagnia-energetica.it

IDS S.p.A. azienda leader nel settore odontoiatrico distributrice dei propri marchi **Ricerca Agenti** per indirizzarli alla professione di Promoter presso gli studi odontoiatrici per zone libere.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: f.fulgosi@idsdental.it

Emmerre Group

Emmerre Group ricerca candidati con esperienza nei ruoli di **Agente di Vendita**, per commessa Luce & Gas a livello nazionale. **Offriamo** provvigioni, benefit e crescita professionale. **Incarico:** aumento clientela.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: selezioni@emmerregroup.it

Azienda Commerciale operante nel settore delle forniture ospedaliere **Cerca Venditori Plurimandatari** settore apparecchiature, attrezzature e dispositivi medici presso case di riposo e centri di riabilitazione.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: info@tecmedsrl.it

Azienda, settore distribuzione all'ingrosso e dettaglio materiali da costruzione, ferramenta, colori, arredo bagno, ceramiche, porte, idraulica, riscaldamento, condizionamento, ferro, **Cerca Agenti di Commercio.**

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: redazione@cercoagenti.it
Rif. Ferredil

Vanguard LUBRIFICANTI e FLUIDI SPECIALI AD ALTO CONTENUTO TECNOLOGICO

La Compagnia Italiana Lubrificanti S.p.A. **Ricerca Agenti di vendita** nel settore LUBRIFICANTI e FLUIDI SPECIALI, nelle seguenti zone **SICILIA:** Palermo, Enna e Siracusa

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: cil@compagniaitalianalubrificanti.it

Nota brand settore cosmetico **valuta Agenti Plurimandatari** nei settori Farmacia e Cosmetica.

Si offre: formazione, provvigioni, incentivi e premi. **Chiediamo** esperienza di vendita, sviluppo clientela.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: info@111academy.com

Azienda Internazionale che lavora sul Territorio Italiano nel settore Bazar Casa **Cerca Agenti di Commercio Monomandatari.**

Si richiede: lingua Inglese parlata e scritta; preferibilmente età compresa tra i 25 e i 35 anni.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: redazione@cercoagenti.it
Rif. Bazar

Per conto di storica **Azienda Grafica** di Milano orientata alla qualità ed alla personalizzazione del servizio alla clientela, **cerchiamo Agente Commerciale** che abbia interesse per questa tipologia di prodotti.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: FV0719@santandrea.it

Be much Be Much, azienda nel settore della cosmesi, partner ufficiale di Miss Italia 2019/2020, **Ricerca Business Manager, Agenti di Commercio Monomandatari**, su tutto il territorio nazionale. **Si richiede:** diploma/laurea; esperienza nella vendita; ottime capacità commerciali, di negoziazione e di fidelizzazione del Cliente.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: ileniamazzoni@bemuch.it

ciac Ciac S.r.l., azienda leader nella distribuzione di accessori per la cura e riparazione calzature, **cerca Agenti di Commercio Mono/Plurimandatari** nelle seguenti regioni: CALABRIA LAZIO - PUGLIA - SICILIA - TOSCANA.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: info@ciac-srl.com

TSIAM opera nel settore dell'industria meccanica specializzata in produzione di utensili per asportazione truciolo. Ci rivolgiamo a persone con forte ambizione, serietà e passione per la vendita, con preferibile esperienza del settore delle lavorazioni meccaniche.

Inquadramento previsto è come Agente Monomandatario.

Ricerca Agenti per le regioni: Liguria e Toscana

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: direzione@tsidirect.it

BAROCCO SpA **Barocco S.p.A.**, Energia Elettrica e Gas, **cerca agenti Senior e Consulenti Commerciali.** **Si richiede** esperienza due/tre anni, possesso di partita iva, iscrizione camera di commercio e auto propria. **Offriamo** provvigioni (mensili e ricorrenti), possibilità di rimborso spese.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati, a: recruiting@baroccospa.it