



Cerco AGENTI

Sei alla ricerca di agenti e vuoi inserire un annuncio in questa rubrica?

Info Line 800.320.315

Rubrica Settimanale di Ricerca Agenti

Tutti i giovedì su ItaliaOggi
Annunci di Ricerca Agenti
www.CercoAgenti.it

Tutte le inserzioni relative a ricerche e offerte di lavoro debbono intendersi riferite a personale sia maschile che femminile, essendo vietata, ai sensi dell'art.1 della legge 9-12-77, n. 903, qualsiasi discriminazione fondata sul sesso per quanto riguarda l'accesso al lavoro, indipendentemente dalle modalità di assunzione e quale che sia il settore, o il ramo di attività. - Tutti gli annunci e la raccolta di candidature avvengono in ottemperanza al D.LGS n. 196 del 30 Giugno 2003 in materia di Privacy. Per maggiori informazioni www.cercoagenti.it/modality - La gestione di "Banche Dati", "Dati personali", relativa "Diffusione" e "Trattamento", è di pertinenza delle rispettive aziende inserzioniste, è di pertinenza delle rispettive aziende inserzioniste, nella persona del responsabile al trattamento dei dati, nel rispetto dei diritti, delle libertà fondamentali, nonché della dignità delle persone fisiche, con particolare riferimento alla riservatezza e all'identità personale. Tutte le risposte devono contenere l'Autorizzazione al trattamento dei dati

Agente Vodafone Business

 Agenzia di vendita **Enfotel** nell'ambito del progetto di potenziamento della propria Rete Commerciale
ricerca 4 addetti commerciali amboscisti che si occuperanno della vendita dei servizi di telefonia fissa, internet e mobile VODAFONE da avviare previa formazione nelle province di **Napoli, Salerno, Caserta, Benevento e Avellino.**
I candidati in possesso dei requisiti richiesti possono inviare dettagliato CV all'indirizzo
info@enfotel.it
 Allegare Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03)

Partner TELECOM/TIM BUSINESS, leader nel settore telecomunicazioni e dei servizi di consulenza alle imprese, nell'ambito di un progetto di sviluppo della rete commerciale di vendita, ricerca: **Consulenti Commerciali Mercato Business**
I candidati ideali sono dinamici ed intraprendenti, hanno un forte spirito di responsabilità, motivazione e passione per il ruolo commerciale. È **gradita precedente** esperienza di vendita e costituirà titolo preferenziale la provenienza dal settore TLC o servizi ICT.
Offriamo:
 - Un inquadramento come Agente Diretto - Un percorso formativo certificato da TELECOM ITALIA - Agenda appuntamenti fissati dal nostro call center interno - FISSO MENSILE - Uffici commerciali e struttura di back office/gestione per un supporto strutturato dell'attività consulenziale - Pacchetto Benefit (PC+ tel aziendale) e Prospettive di crescita professionale - Gare mensili e trimestrali.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a: info@businessoriented.it

Azienda multinazionale operante nel settore della **detergenza industriale**, nell'ottica di rafforzare la propria forza vendita nel settore Ho.Re.Ca., **ricerca agenti nelle regioni Lazio - Umbria Toscana (per Firenze e Prato) Campania - Puglia - Sicilia Trentino Alto Adige - Veneto Friuli Venezia Giulia - Emilia Romagna Piemonte - Lombardia.**

Azienda Leader nella produzione di infissi in legno-legno e alluminio, pvc persiane in alluminio, alluminio taglio termico scuroni e porte interne.
 Siamo alla ricerca di agenti e agenzie di rappresentanza inserite nel settore.
 Siamo un'azienda flessibile e con la mentalità di crescere.
Inviare CV, con Aut. al Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a:
cosimo.bruno@eurola.it

Step-Line **AZIENDA LEADER** nel canale H.O.R.E.C.A. Ristorazione/Alberghiero per ampliamento organico nelle aree: **Emilia-Romagna, Lombardia, Toscana, Veneto, Trentino/Alto Adige e Friuli**
Ricerca: AGENTI (Ag) FUTURI AREA MANAGERS
L'Azienda offre:
 • Provvigioni adeguate al livello di mercato
 • Totale autonomia
 • Continua e costante attività di formazione e addestramento
 • Concrete possibilità di carriera
 • Affiancamento iniziale in zona di competenza
 • Lavoro in provincia di residenza
 • Premi ed incentivi su obiettivi concordati
 • Minimo garantito in acconto provvigionale di € 1.000,00
L'Azienda richiede:
 • Auto propria
 • Disponibilità immediata
 • Confindenza con Smart-Phone e Tablet
 • Orientamento al lavoro per obiettivi
 • Capacità nella futura gestione di risorse umane
 Non è indispensabile la provenienza dal settore HO.RE.CA.
Gli interessati di ambo i sessi possono inviare il proprio CV, autorizzando al trattamento dei dati personali ai sensi del D.lgs 196/03, all'indirizzo:
info@acquasteplians.com
 inserendo il riferimento AM o AG e la provincia di appartenenza nell'oggetto dell'e-mail

Saranno valutate preferenzialmente candidature provenienti dal settore.

Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a:
maria.cancellara@sealedair.com

SOKIM Soluzioni Chimiche La **SOKIM** è un'azienda certificata ISO 9001:2008, presente sul mercato da più di 15 anni con più di 200 **formulati chimici per industria, artigianato e comunità.** Cerchiamo uomini e donne (25/45 anni) **automuniti, ANCHE SENZA ESPERIENZA**, ma con voglia di emergere e forte di motivazione.
Regioni: Marche e Abruzzo
Offriamo sistema provvigionale interessante, pacchetto clienti, premi mensili e bonus a target, addestramento e formazione costante.
Tel. 0861810321 - E-mail: info@sokim.com *allegare Aut. al Tratt. Dati (Dlgs 196/03)*
www.sokim.com

MASSIMO PIRACCINI TREATMENT

 Produciamo e commercializziamo **prodotti chimici per l'edilizia** di interesse per i rivenditori di materiale edile e ceramico.
Offriamo alte provvigioni ed esclusiva sulla zona.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a:
massimo@mpreatment.it

Azienda presenza trentennale territorio nazionale, produttrice **filo per cuocere per industria** agente regione **Veneto.**
Offresi formazione supporto commerciale zona in esclusiva provvigioni.
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a:
polfil@polfil.com

Siamo distributori da 30 anni di **componenti elettronici.** Cerchiamo un venditore a conoscenza della clientela settore industria nella regione Lombardia.
 Disponiamo di elenco clienti
Inviare CV, con Aut. Tratt. Dati (Dlgs 196/03), a:
p.giudici@adveco.it

Da oggi trovi tutti gli annunci della rubrica cartacea Cerco Agenti anche sul web
Hai un cellulare abilitato alla lettura dei QR Code?
Leggi il QR Code con il tuo cellulare, accedi alla versione on line e rispondi agli annunci di ricerca agenti.

AGENTI DI COMMERCIO FNAARC

Informativa a cura della FNAARC Federazione Nazionale Associazioni Agenti e Rappresentanti di Commercio

FNAARC Roma incontra il Sindaco Gianni Alemanno

Il 19 Dicembre, in Campidoglio, nella spettacolare Sala degli Arazzi, si è tenuto l'incontro tra il Sindaco **Gianni Alemanno** e una delegazione del Consiglio Direttivo della Fnaarc Roma. Il Presidente, **Thor Evans Carlson**, coadiuvato dal Vicepresidente Vicario **Giancarlo Verginelli**, dal Segretario Generale **Angelo Bellardini** e da vari membri del Consiglio e dell'Associazione, ha riportato al Sindaco i problemi della categoria degli Agenti di Commercio. Al termine dell'incontro il Sindaco si è impegnato a fissare un nuovo appuntamento con la Fnaarc Roma per concertare operativamente delle iniziative «bilaterali» che vadano a vantaggio sia degli Agenti sia della

Città intera. Gli Agenti al servizio della Città e la Città al servizio degli Agenti. Il Consiglio Direttivo della Fnaarc si è impegnato a presentare a breve delle proposte operative. ■



Presidente FNAARC Roma
Thor Evans Carlson

L'angolo del legale

Il 27 settembre 2012 la seconda sezione della Suprema Corte di Cassazione ha pronunciato la sentenza n. 16432 che trova felice sintesi nella massima che qui trascrivo: «Incombe sul preponente l'onere di dimostrare che gli ordini procurati dall'agente esulano dal mandato conferito». Finalmente anche il Giudice di legittimità, correttamente applicando le norme codicistiche come modifica-

te dalla Dir. 86/653/CEE, ha posto a carico del preponente non solo l'ordine di trasmissione degli estratti conto, fissato già per Legge, ma anche l'onere probatorio della eventuale contestazione. Fino ad oggi gravavano solo sull'agente gli obblighi di fornire la prova della conclusione dell'ordine, dell'esecuzione dello stesso e dell'attribuità delle provvigioni. Tale nuova sentenza, invece, ribalta sulla casa mandante l'obbligo di provare le contestazioni mosse all'agente in linea peraltro con il cristallizzato principio secondo cui *onus*

probandi incumbit ei qui dicit, non ei qui negat, che si sostanzia essenzialmente nel porre a carico della parte l'onere di provare un fatto che allega come a se favorevole. In altre parole, secondo la lettera della Legge (art. 2697, 1° comma, C.C.) «chi vuol far valere un diritto in giudizio deve provare i fatti che ne costituiscono il fondamento». Allo stesso modo, «chi eccepisce l'inefficacia di tali fatti ovvero eccepisce che il diritto si è modificato o estinto deve provare i fatti su cui l'eccezione si fonda» (art. 2697, 2° comma, C.C.). ■

a cura dell'Avvocato Agostino Petriello

FNAARC

Corso Venezia, 51
20121 Milano

Tel. 02.76.45.191
Fax 02.76.00.84.93

Web: www.fnaarc.it
Email: info@fnaarc.it

